

Join The Team



Sales-, VertriebsmitarbeiterIn - UK gesucht! (20h/Woche)

Unser Motto lautet: We rock your logistics! Seit 2017 übernehmen wir für über 600 der bekanntesten Startups, KMUs und Unternehmen jeder Größe das Fulfillment und sorgen dafür, dass ihre Kunden schnell beliefert werden. Wir organisieren für unsere Kunden stets die besten Logistik- und Transport Deals, flexibel zugeschnitten auf ihre Bedürfnisse und Wünsche. So können sich unsere Kunden wieder auf ihr Kerngeschäft konzentrieren, wir rocken den Rest.

Wie alle Rockstars, brauchen auch wir eine Crew, die uns dabei hilft, eine perfekte Performance hinzulegen. Im Klartext: Wir suchen eine Mitarbeiterin bzw. einen Mitarbeiter, die bzw. der uns 20 Stunden/Woche dabei hilft, neue Kunden für unseren UK Standort zu gewinnen.

Deine Aufgaben:

- Selbstständige Recherche potenzieller Kunden ansässig in Großbritannien
- Telefonische Kontaktaufnahme mit Unternehmen in Großbritannien
- Durchführung beratender und informativer Kundengespräche
- Vereinbarung von Kundenterminen
- Nachbearbeitung der Kontaktaufnahmen

Folgende Voraussetzungen solltest du mitbringen:

- Perfekte Englischkenntnisse – idealerweise Englisch als Erstsprache
- Interesse an Logistik
- Freude am Verkauf und Kundenakquise
- Leidenschaft für Sales und Kundenkommunikation
- Proaktive Arbeitseinstellung
- Verantwortungsbewusstsein und Genauigkeit
- Zeitliche Flexibilität

Wir garantieren dir:

- Sorgfältige Einschulung
- Eigenverantwortliches Arbeiten und selbstständige Arbeitseinteilung
- Gute Stimmung im besten Team der Welt
- Einblicke in die Startup-Welt
- Firmenlaptop & - telefon

Monatliches Bruttogehalt für diese Position 1.145,70 € EUR, Beginn as soon as possible.

Dienstort: 1020 Wien

Wenn dir gefällt, was du hier liest, dann schick uns deine rockigste Bewerbung an

georg.weiss@logsta.com

Für Rückfragen steht dir Georg Weiß gerne zur Verfügung 0676/69 71 350