

Sales ManagerIn

SALES MANAGER (M/W/D) DEUTSCHLAND GESUCHT! (40H /WOCHE)

Unser Motto lautet: We rock your logistics! Seit 2017 übernehmen wir für über 700 der bekanntesten Startups, KMUs und Unternehmen jeder Größe das Fulfillment und sorgen dafür, dass ihre Kunden schnell beliefert werden. Wir organisieren für unsere Kunden stets die besten Logistik- und Transport Deals, flexibel zugeschnitten auf ihre Bedürfnisse und Wünsche. So können sich unsere Kunden wieder auf ihr Kerngeschäft konzentrieren, wir rocken den Rest. Wie alle Rockstars, brauchen auch wir eine Crew, die uns dabei hilft, eine perfekte Performance hinzulegen. Im Klartext: Wir suchen eine Mitarbeiterin bzw. einen Mitarbeiter, die bzw. der uns 40 Stunden/Woche dabei hilft, neue Kunden zu gewinnen.

DEINE AUFGABEN:

- Eigenverantwortliche Durchführung von Kundenterminen
- Durchführung beratender und informativer Kundengespräche
- Angebotserstellung
- Nachbearbeitung der Kontaktaufnahmen

FOLGENDE VORAUSSETZUNGEN SOLLTEST DU MITBRINGEN:

- Interesse an Logistik
- Freude am Verkauf
- Leidenschaft für Sales und Kundenkommunikation
- Proaktive Arbeitseinstellung
- Verantwortungsbewusstsein und Genauigkeit
- Zeitliche Flexibilität
- Führerschein

WIR GARANTIEREN DIR:

- Firmenauto
- Sorgfältige Einschulung
- Eigenverantwortliches Arbeiten und selbstständige Arbeitseinteilung
- Gute Stimmung im besten Team der Welt
- Firmenlaptop & - telefon
- Attraktives Prämienmodell
- Unterstützung durch den Innendienst

Monatsgehalt ab € 2.250,- brutto - das tatsächliche Gehalt ist abhängig von Qualifikation und Erfahrung für diese Position. Beginn as soon as possible. Wenn dir gefällt, was du hier liest, dann schick uns deine rockigste Bewerbung an jobs@logsta.com